



Titre pro

Manager d'unité marchande

NIVEAU 5 - BAC+2

Code RNCP : RNCP38676

MODALITÉS PRATIQUES

Admission

- Pré-inscription en ligne
- Validation par un conseiller
- Accompagnement à la mise en relation avec des entreprises

Tarifs

Financées par France Compétences et les OPCO, sans frais d'inscription et rémunérées en alternance. Pour plus de renseignements, n'hésitez pas à nous contacter.

Durée

1 an

Lieu

Albi

Type de formation

Collective en face-à-face

Langue d'enseignement

Français

Accessibilité

Accès des publics en situation de handicap et présence d'un Référent Handicap

Bienvenue dans l'univers captivant du titre professionnel de "Manager d'Unité Marchande". Ce titre évoque la gestion dynamique et stratégique des unités commerciales, qu'elles soient physiques ou virtuelles. En tant que Manager d'Unité Marchande, vous êtes au cœur de l'action dans le monde du commerce, orchestrant les opérations, stimulant les ventes et assurant une expérience client exceptionnelle. Découvrez comment ce titre professionnel offre des opportunités de carrière passionnantes et ouvre les portes vers un avenir prometteur dans le secteur du commerce de détail.

Prérequis

- Être titulaire d'un Bac (toute section) ou d'un diplôme de niveau 4

Objectifs

- Contribuer à la satisfaction et à la fidélisation du client
- Piloter l'offre produits
- Maintenir l'unité marchande attractive
- Gérer les stocks et optimiser les ventes
- Accompagner la performance individuelle de chaque collaborateur

Les métiers possibles

- Manager d'espace commercial
- Manager de rayon
- Responsable de magasin
- Chef de rayon
- Gérant de magasin
- Responsable de département

Poursuite d'études

Suite à l'achèvement de ce titre professionnel, une perspective prometteuse s'ouvre vers des études supérieures. Les possibilités sont diverses, allant des licences classiques aux licences professionnelles, offrant ainsi un large éventail de choix pour approfondir ses connaissances et élargir ses horizons professionnels..



Titre Pro

Manager d'unité marchande

28 %

poursuivent leurs études après la formation

6/10

apprenants sont en emploi salarié 6 mois après leur sortie de formation



Scanne moi

CONTACTS

Téléphone

06 75 80 25 20

Email

contact@occitanie-business-school.fr

Site internet

occitanie-business-school.fr



PROGRAMME

- Développer la dynamique commerciale de l'unité marchande dans un environnement omnicanal
- Optimiser la performance économique et la rentabilité financière de l'unité marchande
- Manager l'équipe de l'unité marchande

EQUIPES, MÉTHODES & OUTILS PÉDAGOGIQUES

- Equipes pédagogiques internes et externes, expérimentées, qualifiées, formées aux méthodes pédagogiques digitales et dotées sur les enseignements métiers d'une expérience professionnelle en entreprise
- Face-à-face pédagogique avec alternance d'apports théoriques, d'exercices pratiques et de mises en situation
- Salles de cours banalisées, salles informatiques, ateliers d'application, Wifi, logiciels métiers, Environnement Numérique de Travail (ENT)

MODALITÉS D'ÉVALUATION & VALIDATION

- Contrôle continu, examen terminal et évaluation professionnelle
- En fin de parcours, délivrance de l'attestation de formation
- Validation du titre : totale et/ou partielle