



BAC+2

BTS Management Commercial Opérationnel (MCO)

NIVEAU 5 - BAC+2

Code RNCP : 34031

MODALITÉS PRATIQUES

Admission

- Pré-inscription en ligne
- Validation par un conseiller
- Accompagnement à la mise en relation avec des entreprises

Tarifs

Financées par France Compétences et les OPCO, sans frais d'inscription et rémunérées en alternance. Pour plus de renseignements, n'hésitez pas à nous contacter.

Durée

2 ans

Lieu

Albi

Type de formation

Collective en face-à-face

Langue d'enseignement

Français

Accessibilité

Accès des publics en situation de handicap et présence d'un Référent Handicap

Le **BTS Management Commercial Opérationnel (MCO)** est une formation dynamique et polyvalente qui prépare les étudiants à exercer des fonctions de management et de gestion dans le domaine du commerce et de la vente. Ce diplôme offre une solide base de connaissances et de compétences indispensables pour évoluer avec succès dans le monde professionnel. Grâce à une approche pratique et concrète, les étudiants acquièrent des compétences polyvalentes en matière de gestion commerciale, de marketing, de management d'équipe, de négociation.

Prérequis

- Être titulaire d'un Bac (toute section) ou d'un diplôme de niveau 4
- Sans limite d'âge pour un contrat de professionnalisation ou une RQTH

Objectifs

- Acquérir des compétences en gestion commerciale
- Maîtriser les techniques de vente et de négociation
- Développer des compétences en marketing et communication
- Appréhender les enjeux de la digitalisation
- Développer des compétences managériales

Les métiers possibles

- Chargé(e) de clientèle
- Attaché(e) commercial(e)
- Conseiller(ère) commercial(e)
- Responsable de secteur
- Chargé(e) de développement commercial
- Responsable e-commerce
- Chef de produit

Poursuite d'études

- Licence pro métiers du commerce international, commerce et distribution, e-commerce et marketing numérique, manager technico-commercial, commercialisation de produits bancaires, marketing des produits financiers et d'assurance, management de la relation commerciale
- Licence générale économie gestion, administration économique et sociale, science de gestion, comptabilité contrôle
- Classe préparatoire ATS



BAC+2

BTS Management Commercial Opérationnel (MCO)

44 %

poursuivent leurs études après la
formation

7/10

apprenants sont en emploi salarié
6 mois après leur sortie de
formation

PROGRAMME

Matières générales

- U1 : Culture Générale et Expression (4h d'écrit coeff. 3)
- U2 : Langue Vivante : Anglais (2h d'écrit + 20 min. d'oral coeff. 3)
- U3 : Culture Economique, Juridique et Managériale (4h d'écrit coeff. 3)

Matières professionnelles

- U4.1 : Développement de la relation client et vente conseil (30 min. d'oral coeff. 3)
- U4.2 : Animation et dynamisation de l'offre commerciale (30 min. d'oral coeff. 3)
- U5 : Gestion opérationnelle (3h d'écrit coeff. 3)
- U6 : Management de l'équipe commerciale (2h30 d'écrit coeff. 3)

EQUIPES, MÉTHODES & OUTILS PÉDAGOGIQUES

- Equipes pédagogiques internes et externes, expérimentées, qualifiées, formées aux méthodes pédagogiques digitales et dotées sur les enseignements métiers d'une expérience professionnelle en entreprise
- Face-à-face pédagogique avec alternance d'apports théoriques, d'exercices pratiques et de mises en situation
- Salles de cours banalisées, salles informatiques, ateliers d'application, Wifi, logiciels métiers, Environnement Numérique de Travail (ENT)

MODALITÉS D'ÉVALUATION & VALIDATION

- Contrôle continu, examen terminal et évaluation professionnelle
- En fin de parcours, délivrance de l'attestation de formation
- Validation du diplôme : totale et/ou partielle



Scanne moi

CONTACTS

Téléphone

06 75 80 25 20

Email

contact@occitanie-business-school.fr

Site internet

occitanie-business-school.fr

